



# CHRISTIAN DIAMANTIDIS

EIP

Partner

## Berufliche Stationen

- // Executive Interim Partners, Partner.
- // AS&P GmbH, Managing Consultant.
- // Yamaichi Electronics Germany GmbH, Production Manager.
- // PIV Drives GmbH, Managing Director CEO.
- // Voith Turbo GmbH & Co. KG, Senior Vice President / Vice Chairman (JV China).

## Ausbildung

- // DaimlerChrysler AG, Executive Development Programm.
- // INSEAD Fontainebleau, Managing Business
- // Beuth University of Applied Sciences  
Dipl. Ing. Automatisierungstechnik und Informatik

## Branchenschwerpunkte

- // Maschinen- / Anlagenbau.
- // Elektrotechnik / Elektronik.
- // Verteidigungselektronik

## Fachliche Schwerpunkte

- // CEO / COO / CRO mittelständische Unternehmen.
- // Restrukturierung / Turnaround aller oder einzelner Unternehmensbereiche.
- // Performance- / Liquiditäts- und Working Capital Management.
- // Supply Chain Optimierung / Kostensenkung
- // Change-Management.
- // Operational Excellence / Lean Production.
- // Planung / Neubau / Inbetriebnahme internationaler Produktionsstätten / Standortverlagerungen und -Schließungen.

## Ausgewählte Referenzen

- // Senior Vice President Elektromechanische Antriebstechnik – Projektgeschäft – 110 Mio. Euro Umsatz/ 300 MA, weltweite P&L Verantwortung mit starkem internationalem Wachstum. Planung, Neubau und Inbetriebnahme internationaler Montagelinien und -Werke in China (2), den USA und Deutschland sowie Standortbereinigungen. Aufbau internationaler Lieferantennetzwerke. Signifikante Verbesserung Liefertreue um 40%, Steigerung der Produktivität um 30%.
- // Managing Director / CEO eines Herstellers von Industriegetrieben – Projektgeschäft – 70 Mio. Euro Umsatz/ 500 MA, Turnaround, Strukturanpassungen und stringente Kostenoptimierung in allen Bereichen. Verringerung der eigenen Wertschöpfungskette durch konsequentes Outsourcing von B/C Teilen. Standardisierung/ Plattformimplementierung. Insgesamt 6.5 Mio. Euro jährliche Einsparung, Verbesserung der Liefertreue um 50% sowie die Reduktion von Durchlaufzeiten um 30%.
- // Production Manager eines Herstellers von Steckverbindern, Kabelkonfektionen und Testadaptern – Produkt-/Projektgeschäft - 120 MA, Planung, Neubau, Umzug sowie, kosten- und termingerechte Inbetriebnahme neuer Betriebsstätte trotz Covid Einfluss. Implementierung neuer Ablauf- und Aufbauorganisation, Standardisierung/ Plattformimplementierung, Supply Chain Optimierung, Verbesserung Liefertreue um 23% sowie die Reduktion der Durchlaufzeiten um 25%.
- // Projektleiter für die Restrukturierung eines Geschäftsbereichs mit 550 Mio. Euro Umsatz – Bildung von international agierender Produktgruppen unter organisatorischer Entflechtung von Zentralbereichen und Neu- und Umbau assoziierter Produktionsstätten. Budget 50 Mio. Euro.